Reflexiones de un consultor de negocios.

10- **Consultor permanente o eventual**.

¿A qué se deberá que hay clientes que me han contratado hace 10 años y todavía solicitan mi servicios y acompañamiento en sus gestiones empresariales?

Y al contrario ¿Qué causa la terminación de mis servicios en plazos de tiempo muy cortos de algunos meses?

Tratar de responder a estas preguntas, quizá habría que considerar el caso específico de cada uno de ellos, toda vez que estamos hablando de personas y como seres humanos hay un conjunto complejo de causas posibles.

Sin embargo, hay empresarios que valoran la aportación del consultor y descubren que éste trae a la mesa, razones, visiones, interpretaciones, alternativas de solución, y propuestas de nuevos escenarios que lo hacen un elemento casi “indispensable” para su negocio, sin pretender serlo en absoluto.

En contraste, existen otros líderes de Pymes que buscan una solución específica, rápida, práctica y de bajo costo para el momento actual, y que al paso de uno o dos meses de interacción con el consultor determinan que ellos pueden continuar solos con el proceso de mejora sin necesidad de contar con los servicios del consultor.